



Symulacje negocjacji w Unii Europejskiej Collegium Civitas, 22 września 2015, godz. 9.00-12.30

1. Założenia metodologiczne:

Uczestnicy projektu biorą udział w modelu symulacyjnym, skonstruowanym w oparciu o rzeczywisty model i schemat negocjacji w Unii Europejskiej¹. Uczestnicy wchodzi w skład czterech delegacji narodowych, których zadaniem jest wynegocjowanie decyzji dotyczących rzeczywistych tematów, bazujących na rzeczywistych uwarunkowaniach, ale stanowiska negocjacyjne uczestników nie muszą odzwierciedlać oficjalnych stanowisk rządów Czech, Francji, Niemiec i Polski.

2. Temat negocjacji: Rozszerzenie Unii Europejskiej

3. Cel negocjacji: wynegocjować wspólne stanowisko czterech delegacji narodowych odnośnie:

- a) decyzji o rozszerzeniu generalnie
- b) w przypadku decyzji pozytywnej w punkcie a, decyzja o składzie kandydatów (jako kandydaci brane są pod uwagę państwa Bałkanów Zachodnich i państwa Partnerstwa Wschodniego)

4. Scenariusz symulacji negocjacji:

Moduł pierwszy:

udział biorą

dr Barbara Curyło, Instytut Politologii Uniwersytetu Opolskiego

a) wprowadzenie do negocjacji w Unii Europejskiej, którego celem jest zaznajomienie uczestników projektu z następującymi zagadnieniami:

- etapy negocjacji w UE
- aktorzy i ich rola w negocjacjach w UE
- zasady negocjacji w UE

¹ Ze względu na ograniczenia czasowe, model został uproszczony.

Moduł drugi:

udział biorą

Uczestnicy projektu

a) przedstawienie krótkiej charakterystyki kandydatów przez przedstawiciela Komisji Europejskiej (Frithjof Michaelsen, student programu Europa Master) wraz z opinią *avis* odnośnie każdego z kandydatów

b) obrady w ramach grup narodowych dotyczące:

- skonstruowania i przypasowania ról we własnym zespole negocjacyjnym (ekspert, negocjacje w COREPER, negocjacje w Radzie Ministrów)

(wszystkie role zostaną omówione w module pierwszym)

- wypracowania własnego stanowiska w temacie negocjacji

- przygotowania alternatyw na wypadek, gdyby nie udało się wynegocjować własnych postulatów

c) negocjacje w COREPER: w negocjacjach uczestniczą przedstawiciele delegacji narodowych (charakterystyka negocjacji w COREPER zostanie omówiona w module pierwszym)

d) przerwa

e) negocjacje w Radzie Ministrów: w negocjacjach uczestniczą przedstawiciele delegacji narodowych

(charakterystyka negocjacji w Radzie Ministrów zostanie omówiona w module pierwszym)

f) ogłoszenie wynegocjowanej decyzji wraz z uzasadnieniem